



MODUS VIEW SOLUTIONS

Die Analyse- und Reporting-Lösungen für Microsoft Dynamics



Die unter der Marke **MODUS VIEW SOLUTIONS** vorkonfektionierten Lösungen basieren auf der revolutionären BI-Software QlikView und vereinfachen Analysen für Jedermann - egal ob im Einkauf, der Logistik, im Vertrieb, für das Management oder die Finanz- und Controlling-Abteilung. Mit seinem einzigartigen, assoziativen Analyseansatz funktioniert QlikView ähnlich wie das menschliche Gehirn. Per Mausklick können die Daten in einer intuitiven und auf Sie zugeschnittenen Oberfläche flexibel analysiert werden, wobei jedes Ergebnis und jeder Wert wiederum als Ausgangspunkt für eine erneute Analyse dienen kann - und dies bereits bei über 18.000 Kunden.



Wissen statt Raten – Entscheidungen einfach für Jedermann

...erst Sehen

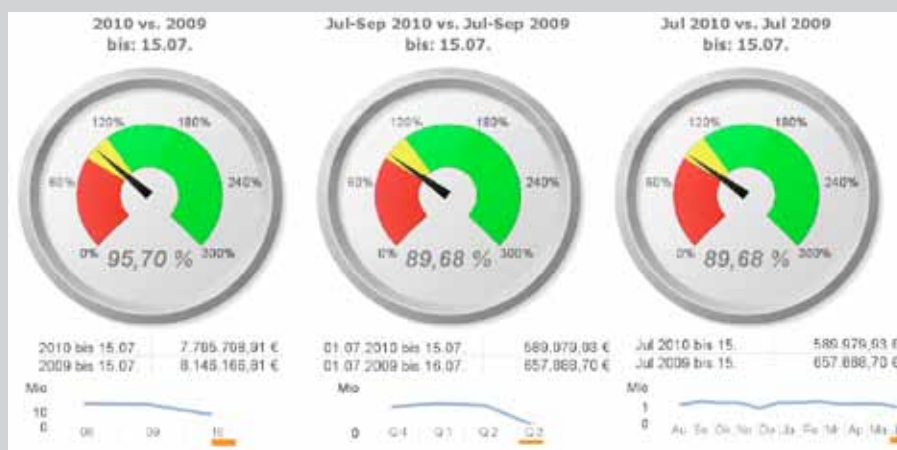
Der schnelle Zugriff auf alle entscheidungsrelevanten Unternehmensinformationen ist heutzutage Grundvoraussetzung für fundierte Entscheidungen und eine proaktive Unternehmenssteuerung. Analysten und Unternehmer bemängeln jedoch, dass starre, unflexible Reports und Ergebnislisten in der Regel zu abstrakt und unzureichend sind. Die gelieferten Informationen sind häufig reine Status Quo Betrachtungen auf Basis gesetzter Filterkriterien. Die Praxis zeigt jedoch, dass diese Ergebnisse häufig erst Ausgangspunkt für neue Fragestellungen sind. Daraus resultieren nicht selten zeitaufwendige, abteilungsübergreifende Rückfragen – oft unter Einbezug der IT. Mit MODUS VIEW SOLUTIONS können Sie Ihre Daten zeitnah und ohne externe Hilfe auswerten. Hier gilt es, nicht nur alle zur Verfügung stehenden Daten anschaulich darzustellen, sondern vielmehr auch flexibel analysieren zu können, um die Einflussfaktoren wirklich zu

...Verstehen

Oftmals ist nicht auf den ersten Blick nachvollziehbar, warum sich bestimmte Kennzahlen verändert haben. Warum hat sich ein Markt oder eine Produktlinie so positiv oder negativ entwickelt? Gibt es regionale, saisonale, kunden- oder produktspezifische Auffälligkeiten? Die Analyse und Reporting-Lösungen der MODUS Consult erlauben dem autorisierten Mitarbeiter, eigenständig alle zur Verfügung stehenden Daten interaktiv und ohne Rückfragen zu analysieren und auszuwerten. Dabei erhält jeder Nutzer per Mausklick genau die Information, die er für sein Business aktuell benötigt: Von aggregierten Unternehmens- und Abteilungskennzahlen über statistische Zeit- und Trendanalysen bis hin zu Auswertungen auf unterster Bestell- und Transaktionsebene. Alle relevanten Informationen stehen orts- und zeitunabhängig per Mausklick zur Verfügung und können Ausgangspunkt erneuter Analysen sein.

...dann Handeln!

Aufgrund der flexiblen Auswertungsmöglichkeiten der MODUS VIEW SOLUTIONS können die Hintergründe und Ursachen für bestimmte Abteilungs- und Unternehmensentwicklungen hinterfragt werden. Dadurch ist es möglich, die „echten“ Wirkungszusammenhänge, Stärken und Schwächen sowie potenzielle Stellschrauben im Unternehmen aufzudecken und daraus fundierte Handlungsalternativen abzuleiten. Kostenfallen werden entdeckt und Optimierungspotentiale erschlossen. Das Risiko von Fehlentscheidungen aufgrund unzureichender Informationen und subjektiver Interpretationsspielräume wird deutlich verringert.



Plug & Play – Abteilungsspezifische Lösungen für den Vertrieb, das Controlling, die Produktion, das Management oder den Einkauf

Die vorkonfektionierten MODUS VIEW SOLUTIONS sind sofort einsatzbereit und setzen als fertige, abteilungsspezifische Analyselösung direkt auf Microsoft Dynamics auf. Verbindungen zwischen den ERP-Daten werden automatisch hergestellt und stehen dem Anwender nach einmalig erfolgter Einrichtung bereits am nächsten Tag produktiv für Auswertungen jeglicher Art zur Verfügung.

Die Datenanalysen der MODUS VIEW SOLUTIONS erfordern weder spezielles Expertenwissen noch aufwändigen Support durch die IT-Abteilung. Die Bedienung ist intuitiv, so dass aufwendige Anwenderschulungen entfallen.

Zudem sind alle MODUS VIEW SOLUTIONS flexibel miteinander kombinierbar und können auf Wunsch individuell erweitert und kundenspezifisch angepasst werden.



„Mit dem MODUS **SALES VIEW** sind wir von 0 auf 100 in wenigen Tagen durchgestartet.“

Friedhelm Balmes, Vertriebsleiter, Gartenfrisch Jung GmbH.



Unser Wissen. Ihr Gewinn.



Die Lösung für den Vertrieb:

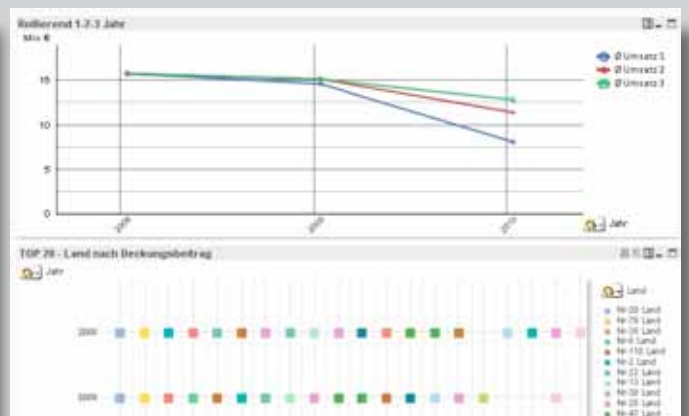
- Umsatz-,
- Auftrags-,
- Debitoren-,
- Artikel-,
- Trend-,
- ABC-Analysen
- Deckungsbeitragsrechnungen
- Auswertung offener Posten

Flexibel - aus jeder gewünschten Perspektive:

- Aggregierte Kennzahlen
- KPI's und Dashboards
- Flexible Analysen und Auswertungen nach Zeit, Region, Kunde, Artikel oder Produktgruppe, Kreditlimit, etc.

Neben allen vertriebsrelevanten Unternehmenskennzahlen liefert MODUS SALES VIEW zusätzlich wichtige Erkenntnisse darüber, wie sich bestimmte Aufträge in ausgewählten Betrachtungszeiträumen entwickeln, wie sich die Anzahl der Aufträge zu der Anzahl der Kunden verhält oder wie sich der Zusammenhang zwischen Umsatz, Output und Kosten darstellt. Das gesamte Datenvolumen kann bei Bedarf bis auf Bestellebene herunter gebrochen und analysiert werden. Dezentrale Unternehmen sind zudem in der Lage, die gewonnenen Informationen auf einzelne Niederlassungen zu projizieren oder konsolidiert zu betrachten.

Der Sales-Mitarbeiter erlangt direkte Auskunftsfähigkeit sowohl dem Kunden, den Vertriebsmitarbeitern, dem Vorgesetzten oder anderen Unternehmensbereichen wie dem Einkauf oder der Auftragsbearbeitung gegenüber. Und dies, ohne Daten aufwendig exportieren zu müssen oder zeitaufwändige (IT-) Unterstützung anzufordern.

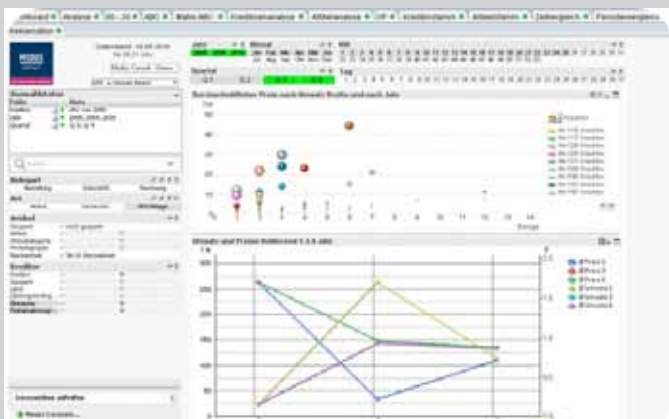


Ein effizientes Einkaufscontrolling ist zentraler Bestandteil des modernen Beschaffungsmanagements. Ein wesentlicher Erfolgsfaktor ist hierbei die Versorgung der Einkäufer und Entscheidungsträger mit aktuellen, qualitativ hochwertigen Informationen. Werten Sie Ihre Lieferanten unter Berücksichtigung der Liefertreue, Qualität und Preisentwicklung aus. Analysieren Sie die Kostentreiber, die Durchlaufzeiten, messen Sie Ihre Bestellungen pro Einkäufer, Warengruppe, Artikel und Material und reduzieren Sie die Anzahl Ihrer Lieferanten.

Decken Sie Potenziale, Defizite und Stellhebel zur Ableitung von Maßnahmen zur kontinuierlichen Verbesserung auf.

Die Lösung für den Einkauf:

- ❖ **Lieferantenanalysen**
- ❖ **Bestellauswertungen**
- ❖ **Preisentwicklungen**
- ❖ **Einkaufs- und Bezugskosten**
- ❖ **Bestellauswertungen**
- ❖ **ABC-Analysen**
- ❖ **Analyse von Warengruppen und Material**
- ❖ **OP-Analysen**



Die Lösung für Lager und Logistik:

- Lagerreichweite
- Umschlagsanalysen
- Lagerhaltungskosten
- Kapitalbindungsanalysen
- Sicherheitsbestände
- ABC-XYZ Analysen

Nicht benötigte Lagerbestände binden Kapital und belasten die Liquidität. Demgegenüber verlangen der Markt und die Kunden eine stete Lieferfähigkeit und gleichbleibende Qualität.

Welche Sicherheitsbestände sind effizient, welche zu hoch oder zu niedrig?

Analysieren Sie Ihre durchschnittliche Lagerdauer, die Lagerreichweite, den Umschlag und den Sicherheitsbestand - unter Berücksichtigung der Liefertreue, der Kapitalbindung und der Lagerhaltungskosten.



Effizientes Finanzcontrolling - vom Konzern-dash-board bis zum Ursprungsbeleg.

MODUS FINANCE VIEW überwacht Ihre gesamte Geschäftsentwicklung. Das integrierte Dashboard liefert Antworten über Ihre Liquidität, die Kostenentwicklung und Budgetzielerreichung. Leistungskennzahlen (KPI's) können sowohl auf hoch aggregierter Ebene als auch auf Belegebene per Mausclick analysiert werden.

Egal ob für das aktuelle Geschäftsjahr, im Vorjahresvergleich oder regional für einzelne Märkte oder Niederlassungen.

Die Lösung für die Finanzabteilung und das Controlling:

- ...❖ **GUV- und Bilanzanalysen**
- ...❖ **Liquidität und Cash-Flow Rechnungen**
- ...❖ **Profitabilität**
- ...❖ **Trendanalysen**
- ...❖ **ROI-Betrachtungen**
- ...❖ **Abweichungsanalysen**
- ...❖ **Auswertungen offener Posten und Forderungsmanagement**
- ...❖ **Anlagenintensität**
- ...❖ **Finanzkennzahlen**



Kein Risiko – Wir zeigen Ihnen unsere Lösung mit Ihren Daten

Neben allen vertriebsrelevanten Unternehmenskennzahlen liefert MODUS SALES VIEW zusätzlich wichtige Erkenntnisse darüber, wie sich bestimmte Aufträge in ausgewählten Betrachtungszeiträumen entwickeln, wie sich die Anzahl

der Aufträge zu der Anzahl der Kunden verhält oder wie sich der Zusammenhang zwischen Umsatz, Output und Kosten darstellt. Das gesamte Datenvolumen kann bei Bedarf bis auf Bestellebene runter gebrochen und analysiert werden. Dezentrale Unterneh-

men sind zudem in der Lage, die gewonnenen Informationen auf einzelne Niederlassungen zu projizieren oder konsolidiert zu betrachten.

Der autorisierte Sales-Mitarbeiter erlangt direkte Auskunftsfähigkeit sowohl dem Kunden, den Vertriebsmitarbeitern, dem Vorgesetzten oder anderen Unternehmensbereichen gegenüber. Und dies, ohne Daten aufwendig exportieren zu müssen oder zeitaufwändige (IT-) Unterstützung anzufordern.

Business Intelligence 2.0:

- ...❖ Grafisches Auswerten und Reporting der nächsten Generation
- ...❖ Anschauliche Darstellung der wichtigsten Unternehmensdaten
- ...❖ KPI's und Kennzahlcockpits
- ...❖ Sichere Basis für Entscheidungen
- ...❖ Transparentes Reporting auf allen Unternehmensebenen
- ...❖ Keine Antwortzeiten - Hohe Performance aufgrund der Hauptspeicherbasierten Technologie – selbst bei sehr großen Datenvolumina
- ...❖ Alle Daten sind online, offline und mobil verfügbar

Sofort einsetzbar:

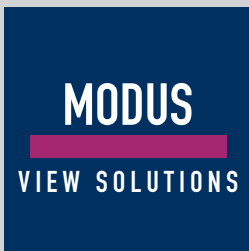
- ...❖ Keine Projektlaufzeiten
- ...❖ Produktiv innerhalb von 24h

Vollständig integriert:

- ...❖ Vollwertige Analysen auf Basis von Microsoft Dynamics.

Ohne Risiko:

- ...❖ Wir zeigen Ihnen MODUS VIEW SOLUTION mit Ihren Daten.



Seeing is Believing:

Sie möchten sich die Lösung vorab schon einmal unverbindlich ansehen? Wir präsentieren Ihnen MODUS VIEW SOLUTIONS gerne auf Basis Ihrer Microsoft Dynamics Daten. Keine Theorie, keine Demo mit „Spieldaten“, kein Risiko einer Fehlentscheidung.

Sprechen Sie uns an:

Kontaktieren Sie uns, wenn Sie Interesse an mehr Informationen über unsere MODUS VIEW SOLUTIONS haben oder wir Ihnen bei einem Präsentationstermin mit einer vollständigen Auswertung Ihrer Unternehmensdaten Ihren persönlichen Nutzen zeigen.



Optimieren Sie Ihre Geschäftsprozesse mit unserer ERP-Software auf Basis von Microsoft Dynamics.

Über ein Jahrzehnt Branchenerfahrung - Nutzen Sie unser Wissen!

MODUS Consult AG

James-Watt-Straße 6 · 33334 Gütersloh · Germany
Telefon +49(0)5241 · 921710 · Telefax +49(0)5241 · 9217400
E-Mail contact@modusconsult.de · Internet www.modusconsult.de
Alzenau · Erlangen · Stuttgart

